

BizPlus – Commercieel Consultant – Match Talent

Commercieel Consultant

Heb jij goesting om je tanden te zetten in een stevige uitdaging? Heb je een enorme saleshonger? Bouw dan zelfstandig een volledige regio uit en zet ons op de kaart met een topteam aan je zij.

Dit wordt jouw terrein

Bij deze puur commerciële functie sta je ten volle in het veld. Jij haalt klanten binnen, houdt vinger aan de pols en zorgt voor duurzame relaties. Jouw speelveld? De dynamische regio West-Vlaanderen. Idealiter woon je in Izegem, Roeselare, Waregem, Tielt, Kortrijk, Brugge of omstreken.

- **Klanten scoren:** opportuniteiten spotten via LinkedIn, prospecteren via mail of telefoon en daarna de weg op. Jij weet de juiste bedrijven te vinden, krijgt afspraken vast en overtuigt zaakvoerders moeiteloos van de meerwaarde van onze SWATT-techniekers.
- **De perfecte match:** Je vindt niet alleen de leukste klanten, maar bepaalt ook mee welke SWATTers (onze techniekers) perfect matchen met de projecten van jouw klanten. Want een goeie techniek = een tevreden klant.
- **Klantbeheer & continuïteit:** Je zorgt voor een vlijmscherpe opvolging. Je weet altijd wat er speelt. Zo spot je ook voortdurend nieuwe opportuniteiten en kan je razendsnel schakelen bij technische problemen of verlof.

Jouw brandstof

Bij elke nieuwe handtekening en elke geslaagde match voel je de adrenaline door je lijf gieren. De groei van jouw regio en klantenbestand? Daar haal je écht energie uit.

Wie ben jij?

Je staat vol goesting in het leven. Je hebt een druk en boeiend bestaan (hobby's, personal goals, sociaal leven) en brengt diezelfde levendigheid mee naar je werk.

- **Ervaring:** Je hebt bewezen ervaring in de uitzendsector (matchen en plaatsen van profielen)
- **Commerciële drive:** Netwerken en prospecteren zitten in je DNA. Je komt dan ook graag zakelijk en goed voor de dag.
- **Cijfermatig sterk:** Cijfers schrikken je niet af, integendeel. Jij grijpt de controle, analyseert en stuurt bij voor nog betere resultaten.
- **Gestructureerd & digitaal:** Je werkt vlot met Teamleader, Excel, LinkedIn, VDAB en Indeed.
- **Talen:** Nederlands is je moedertaal. Kennis van het Frans is geen must, maar wel een meerwaarde.

Praktisch

- **Jouw uitvalsbasis:** Idealiter regio Roeselare, Brugge of Waregem. Als je niet op de baan bent, werk je vanuit onze hoofdzetel in Izegem.
- **De SWATT vibe:** Onze werkdag start stipt om 8u30. De meesten van ons zijn er al rond 8u20 voor een koffie en goeie babbel.
- **Uren & vakantie:** je werkt van maandag tot vrijdag van 8u30 tot 17u met telkens een halfuur middagpauze. Die 40-urenweek levert je 12 ADV-dagen op.

- **Team-spirit:** 1 week op 3 ben je buiten de uren telefonisch bereikbaar voor permanentie, altijd in samenspraak met je collega's.

Wat krijg jij?

- De unieke kans om een volledige regio vanaf nul op de kaart te zetten.
- Een toffe, ondernemende werksfeer waar jouw eigen initiatief meteen impact heeft.
- Een aantrekkelijk loonpakket dat meegroeit met jouw succes.

<https://www.bizplus.be/>